VICTOR MATCOV

Chisinau Republica Moldova victor.matcov@gmail.com

PROFESSIONAL SUMMARY

Profesionist cu peste 20 ani de experienţă majoră în producere, vânzări, achiziţii, marketing şi logistică în industria alimentară, cu aptitudinea de a oferi cele mai bune rezultate în interesul companiei. Competenţe în gestionarea şi îmbunătăţirea operaţiunilor, impactul asupra creşterii afacerii şi maximizarea profiturilor prin contribuţii la managementul financiar, reduceri de costuri şi îmbunătăţiri ale productivitaţii.

SKILLS -

- *Adaptabilitate si flexibilitate*
- *Capacitatea de a lucra eficient sub presiune*
- *Gândirea critică*
- *Capacitatea de a rezolva probleme şi a lua decizii dificile*
- *Abilităţi excelente de leadership şi comunicare*
- *Aptitudini organizatorice*

WORK HISTORY

Director General Interimar, 10/2021 to Current
S.A. „Franzeluţa" – Chisinau

- Elaborarea direcţiilor prioritare ale Societăţii şi Planul de Afaceri;
- Întocmirea programului de producţie al Societăţii pe baza principiului transparenţei procedurilor de achiziţii şi eficienţei utilizării surselor financiare;
- Asigurarea eficientă a activităţii Societăţii;
- Elaborarea structurii organizationale şi aprobarea actelor interne a Societăţii.

Director, Fabrica Paste Făinoase, 03/2020 to 10/2021
S.A. Franzeluta – Chişinău

- Organizarea interacţiunii subdiviziunilor fabricii (secţii, servicii, sectoare);
- Asigurarea realizării planului de producţie;
- Asigurarea implementării asortimentului nou şi a tehnologiilor noi;
- Asigurarea implementării măsurilor de igienă, sanitărie, ecologie şi de securitate a muncii;

Director Achiziţii, 02/2014 to 03/2020
S.A. Franzeluta – Chişinău

- Planificarea şi bugetarea procesului de achiziţii;
- Organizarea, coordonarea activităţii de achiziţii la nivel de întreprindere;
- Negocierea cu furnizorii a preţurilor de achiziţie şi încheierea contractelor;
- Gestionarea şi optimizarea stocurilor.

Şef Secţie, Secţia Aprovizionare Tehnico-materială, 01/2014 to 02/2014
S.A. Franzeluta – Chişinău

- Planificarea şi bugetarea procesului de achiziţii;
- Organizarea, coordonarea activităţii de-achiziţii la nivel de întreprindere;

- Negocierea cu furnizorii a preţurilor de achiziţie şi încheierea contractelor;
- Gestionarea şi optimizarea stocurilor.

Şef Grup Vânzări Interne, 02/2012 to 12/2013
S.A. Franzeluta – Chişinău
- Organizarea şi realizarea vânzărilor pe piaţa din RM;
- planificarea vanzarilor;
- monitorizarea, analiza şi raportarea vanzarilor;
- analiza şi identificarea canalelor de distribuţie;

Şef Secţia Vânzări, 01/2010 to 01/2012
S.A. Franzeluta – Chişinău
- Analiza dinamicii vânzărilor pe piaţa internă;
- Monitorizarea, recepţionarea, evidenţa şi asigurarea îndepliniri comenzilor parvenite de la clienţi;
- Stabilirea obiectivelor clare pentru orientarea şi organizarea activităţii de vânzări.

Expert Economist În Comerţ, Casa De Comerţ, 11/2009 to 01/2010
S.A. Franzeluta – Chişinău
- Analiza preţurilor, vânzărilor, strategia de distribuţie a produselor;
- Dezvoltarea strategiilor de dezvoltare a preţurilor;
- Elaborarea corespondenţei comerciale cu clienţii (oferte, informări asupra livrarilor).

EDUCATION

Diploma de Studii Postuniversitare: Administrare Publica , 1997
Academia De Administrare Publică - Chişinău

Licentiat in Economie: Management , 1992
Academia De Studii Economice Din Moldova - Chişinău

CERTIFICATIONS

- Food Safety Management System Internal Auditor Course (ISO 19011 / ISO 22000), SGS Academy, 2018
- Internal Auditor Course, SGS Academy, 2018

LANGUAGES

Romanian: Native language:

Russian: C2 Proficient:

English: B2 Upper intermediate:

ADDITIONAL INFORMATION

Referinte:
- Angelica Seremet, Vice Director General S.A. Franzeluta 2009-2018
- Gheorghe Osoianu, Inginer Şef S.A. Franzeluta 2001- 2003